

FINANCIACIÓN PARA LAS ENTIDADES

Barcelona, 15 de septiembre de 2023

Hermes Castro



¿DE QUÉ HABLAREMOS HOY?

Introducción

- Breve descripción de la importancia de las asociaciones en la sociedad española.
- Justificación de la necesidad de financiación para las asociaciones.

Financiación Pública

- Fuentes de financiación pública disponibles para las asociaciones en España, como subvenciones gubernamentales y locales.

Financiación Privada

- Opciones de financiación privada, donaciones de particulares y empresas. Relaciones con patrocinadores y mecenas. Eventos benéficos y campañas de crowdfunding.

Cuotas de Miembros y Socios

- Recaudar fondos a través de las cuotas de sus miembros y socios.
- Ofrecer beneficios atractivos para los miembros, como descuentos, servicios exclusivos, etc.

Actividades Generadoras de Ingresos

- Ingresos a través de actividades como cursos, talleres, publicaciones, etc.

Conclusiones

- Recapitulación de los puntos clave presentados.

Preguntas y Respuestas

- Sesión abierta para preguntas y respuestas de la audiencia.

¿DE QUÉ HABLAREMOS HOY?

Introducción

- Breve descripción de la importancia de las asociaciones en la sociedad española.
- Justificación de la necesidad de financiación para las asociaciones.

Financiación Pública

- Fuentes de financiación pública disponibles para las asociaciones en España, como subvenciones gubernamentales y locales.

Financiación Privada

- Opciones de financiación privada, donaciones de particulares y empresas. Relaciones con patrocinadores y mecenas. Eventos benéficos y campañas de crowdfunding.

Cuotas de Miembros y Socios

- Recaudar fondos a través de las cuotas de sus miembros y socios.
- Ofrecer beneficios atractivos para los miembros, como descuentos, servicios exclusivos, etc.

Actividades Generadoras de Ingresos

- Ingresos a través de actividades como cursos, talleres, publicaciones, etc.

Conclusiones

- Recapitulación de los puntos clave presentados.

Preguntas y Respuestas

- Sesión abierta para preguntas y respuestas de la audiencia.

IMPORTANCIA DE LA FINANCIACIÓN EN LAS ENTIDADES SOCIALES

Las asociaciones desempeñan un papel fundamental al abordar problemas y necesidades en áreas diversas. Estas organizaciones sin ánimo de lucro llenan un vacío crucial en la prestación de servicios y en la defensa de causas que no siempre son abordadas de manera eficaz por el gobierno o el sector privado. Sin embargo, para llevar a cabo sus misiones y lograr un impacto significativo, las asociaciones dependen en gran medida de la financiación externa. A continuación, se exponen las razones fundamentales que justifican esta necesidad imperativa de financiamiento.

Contribución al Bienestar Social:

- Las asociaciones desempeñan un papel esencial en la mejora del bienestar social y la calidad de vida de las comunidades y la sociedad en su conjunto. Trabajan en áreas como la asistencia a personas vulnerables, promoción de la cultura y el arte, defensa de los derechos humanos y la protección del medio ambiente. Sin financiación adecuada, no podrían llevar a cabo proyectos y programas que benefician directamente a la sociedad, creando así un desequilibrio en la satisfacción de las necesidades sociales.

Desarrollo de Soluciones Innovadoras

- Las asociaciones tienen alta capacidad para desarrollar y poner en práctica soluciones innovadoras ante problemas locales o globales. Su independencia les permite probar enfoques nuevos que a menudo resultan en mejores resultados que las soluciones tradicionales. Sin financiamiento, estas iniciativas pioneras no serían posibles, lo que limitaría la capacidad de la sociedad para abordar problemas de manera efectiva y progresiva.

Fomento de la Participación Ciudadana

- Las asociaciones empoderan a los ciudadanos al darles una plataforma para participar en la toma de decisiones y en la implementación de proyectos. Esto fortalece la democracia y la responsabilidad social. La financiación es esencial para garantizar que estas organizaciones puedan seguir involucrando a la comunidad y promoviendo una ciudadanía activa y comprometida.

Creación de Redes y Colaboración

- Las asociaciones trabajan en red y colaboran con otras organizaciones, instituciones y gobiernos para lograr objetivos compartidos. La financiación es un facilitador clave de estas colaboraciones, ya que permite la movilización de recursos y la implementación de proyectos conjuntos. Sin financiamiento, se reduciría la capacidad de las asociaciones para formar alianzas efectivas y abordar problemas complejos de manera coordinada.

Sostenibilidad y Crecimiento

- La sostenibilidad a largo plazo y la ampliación de su alcance y su impacto, requiere de recursos financieros estables. La financiación es esencial para mantener las operaciones, contratar personal capacitado y expandir sus programas y servicios.

GESTIÓN DE DONACIONES Y SUBVENCIONES

Lee los términos y condiciones (detalles de la convocatoria)

Crea un plan de proyecto detallado (con presupuesto) y síguelo.

Establece un equipo de gestión.

Lleva un registro económico y financiero preciso.

Realiza la memoria explicativa según lo solicita el organismo.

Presenta la difusión y los resultados tangibles del proyecto.

Procura establecer un SROI (próximas entregas).

Cumple con las regulaciones contables.

¿DE QUÉ HABLAREMOS HOY?

Introducción

- Breve descripción de la importancia de las asociaciones en la sociedad española.
- Justificación de la necesidad de financiación para las asociaciones.

Financiación Pública

- Fuentes de financiación pública disponibles para las asociaciones en España, como subvenciones gubernamentales y locales.

Financiación Privada

- Opciones de financiación privada, donaciones de particulares y empresas. Relaciones con patrocinadores y mecenas. Eventos benéficos y campañas de crowdfunding.

Cuotas de Miembros y Socios

- Recaudar fondos a través de las cuotas de sus miembros y socios.
- Ofrecer beneficios atractivos para los miembros, como descuentos, servicios exclusivos, etc.

Actividades Generadoras de Ingresos

- Ingresos a través de actividades como cursos, talleres, publicaciones, etc.

Conclusiones

- Recapitulación de los puntos clave presentados.

Preguntas y Respuestas

- Sesión abierta para preguntas y respuestas de la audiencia.

FINANCIACIÓN PÚBLICA EN ESPAÑA



¿DE QUÉ HABLAREMOS HOY?

Introducción

- Breve descripción de la importancia de las asociaciones en la sociedad española.
- Justificación de la necesidad de financiación para las asociaciones.

Financiación Pública

- Fuentes de financiación pública disponibles para las asociaciones en España, como subvenciones gubernamentales y locales.

Financiación Privada

- Opciones de financiación privada, donaciones de particulares y empresas. Relaciones con patrocinadores y mecenas. Eventos benéficos y campañas de crowdfunding.

Cuotas de Miembros y Socios

- Recaudar fondos a través de las cuotas de sus miembros y socios.
- Ofrecer beneficios atractivos para los miembros, como descuentos, servicios exclusivos, etc.

Actividades Generadoras de Ingresos

- Ingresos a través de actividades como cursos, talleres, publicaciones, etc.

Conclusiones

- Recapitulación de los puntos clave presentados.

Preguntas y Respuestas

- Sesión abierta para preguntas y respuestas de la audiencia.

FINANCIACIÓN PARA ENTIDADES EN ESPAÑA

Entidades privadas que abren convocatorias de subvenciones y ayudas para proyectos sociales

Obra social La Caixa

<https://fundacionlacaixa.org/es/programas-sociales>

Fundación ONCE

<https://www.fundaciononce.es/es/convocatorias-de-ayudas>

Fundación MAPFRE

<https://www.fundacionmapfre.org/premios-ayudas/convocatorias/convocatoria-ayudas-proyectos-sociales/>

FINANCIACIÓN PARA ENTIDADES EN ESPAÑA

Otras páginas de interés para la búsqueda de subvenciones públicas y privadas

<https://portalayudas.fandit.es/institutogestionsubvenciones/subvenciones>

<https://www.diagramconsultores.com/convocatorias-subvenciones-y-financiaciones-publicas-y-privadas/>

<https://www.infoayudas.com/planes.php?upgrade72horas>

¿DE QUÉ HABLAREMOS HOY?

Introducción

- Breve descripción de la importancia de las asociaciones en la sociedad española.
- Justificación de la necesidad de financiación para las asociaciones.

Financiación Pública

- Fuentes de financiación pública disponibles para las asociaciones en España, como subvenciones gubernamentales y locales.

Financiación Privada

- Opciones de financiación privada, donaciones de particulares y empresas. Relaciones con patrocinadores y mecenas. Eventos benéficos y campañas de crowdfunding.

Cuotas de Miembros y Socios

- Recaudar fondos a través de las cuotas de sus miembros y socios.
- Ofrecer beneficios atractivos para los miembros, como descuentos, servicios exclusivos, etc.

Actividades Generadoras de Ingresos

- Ingresos a través de actividades como cursos, talleres, publicaciones, etc.

Conclusiones

- Recapitulación de los puntos clave presentados.

Preguntas y Respuestas

- Sesión abierta para preguntas y respuestas de la audiencia.

CUOTAS DE MIEMBROS Y SOCIOS DE LAS ENTIDADES

¿ES POSIBLE?... SI, PERO DEBES OFRECER BENEFICIOS A LOS SOCIOS.

Ofrecer beneficios y valor a los socios cuando pagan una cuota en una asociación es fundamental para incentivar la membresía, fomentar la retención y fortalecer el compromiso de los miembros con la organización.

La clave para retener a los socios y aumentar el valor de su membresía es comprender sus necesidades y preferencias. Puedes encuestar a los socios para obtener retroalimentación sobre los beneficios que más valoran y ajustar tu oferta en consecuencia. Al proporcionar beneficios que sean relevantes y valiosos para tus socios, estarás fortaleciendo la relación y fomentando su compromiso con la asociación.

CUOTAS DE MIEMBROS Y SOCIOS DE LAS ENTIDADES

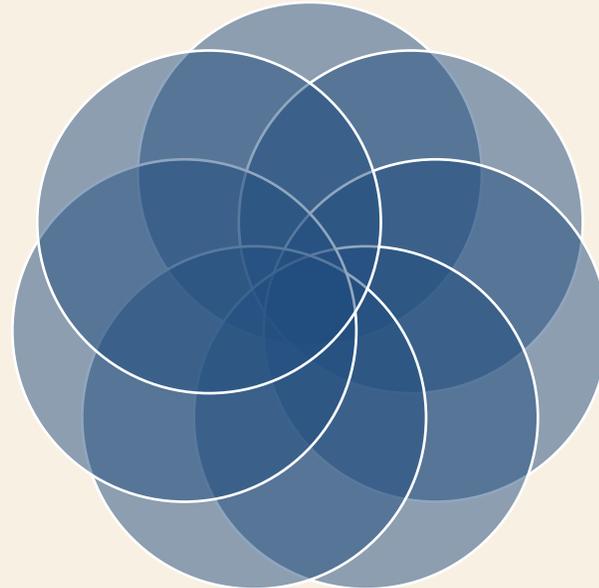
¿QUÉ PODEMOS OFRECER?

Asesoramiento y Consultoría:
Proporciona asesoramiento y consultoría personalizada en áreas relevantes para la asociación. Esto puede ser especialmente valioso para miembros que buscan orientación en cuestiones específicas.

Formación y Desarrollo Profesional: Ofrece oportunidades de formación y desarrollo profesional, como cursos en línea, talleres de capacitación o mentorías, que ayuden a los socios a crecer en su campo o carrera.

Reconocimiento: Reconoce a los socios en el sitio web de la asociación, en publicaciones impresas o en eventos como muestra de agradecimiento por su apoyo continuo.

Acceso a Recursos Exclusivos:
Proporciona a los socios acceso a recursos exclusivos, como contenido en línea, documentos, investigaciones, publicaciones o bases de datos que no estén disponibles para el público en general.



Descuentos y Ofertas Especiales:
Negocia descuentos especiales o ofertas con empresas, comercios locales o proveedores de servicios que puedan beneficiar a los socios. Esto puede incluir descuentos en productos, servicios profesionales o entradas para eventos.

Eventos Exclusivos: Organiza eventos exclusivos para socios, como conferencias, seminarios web, talleres o reuniones. Estos eventos pueden ser una oportunidad para aprender, debatir y establecer conexiones valiosas.

Participación Activa: Invita a los socios a participar activamente en la toma de decisiones de la asociación. Esto podría incluir la posibilidad de votar en elecciones o en asuntos importantes relacionados con la organización.

¿DE QUÉ HABLAREMOS HOY?

Introducción

- Breve descripción de la importancia de las asociaciones en la sociedad española.
- Justificación de la necesidad de financiación para las asociaciones.

Financiación Pública

- Fuentes de financiación pública disponibles para las asociaciones en España, como subvenciones gubernamentales y locales.

Financiación Privada

- Opciones de financiación privada, donaciones de particulares y empresas. Relaciones con patrocinadores y mecenas. Eventos benéficos y campañas de crowdfunding.

Cuotas de Miembros y Socios

- Recaudar fondos a través de las cuotas de sus miembros y socios.
- Ofrecer beneficios atractivos para los miembros, como descuentos, servicios exclusivos, etc.

Actividades Generadoras de Ingresos

- Ingresos a través de actividades como cursos, talleres, publicaciones, etc.

Conclusiones

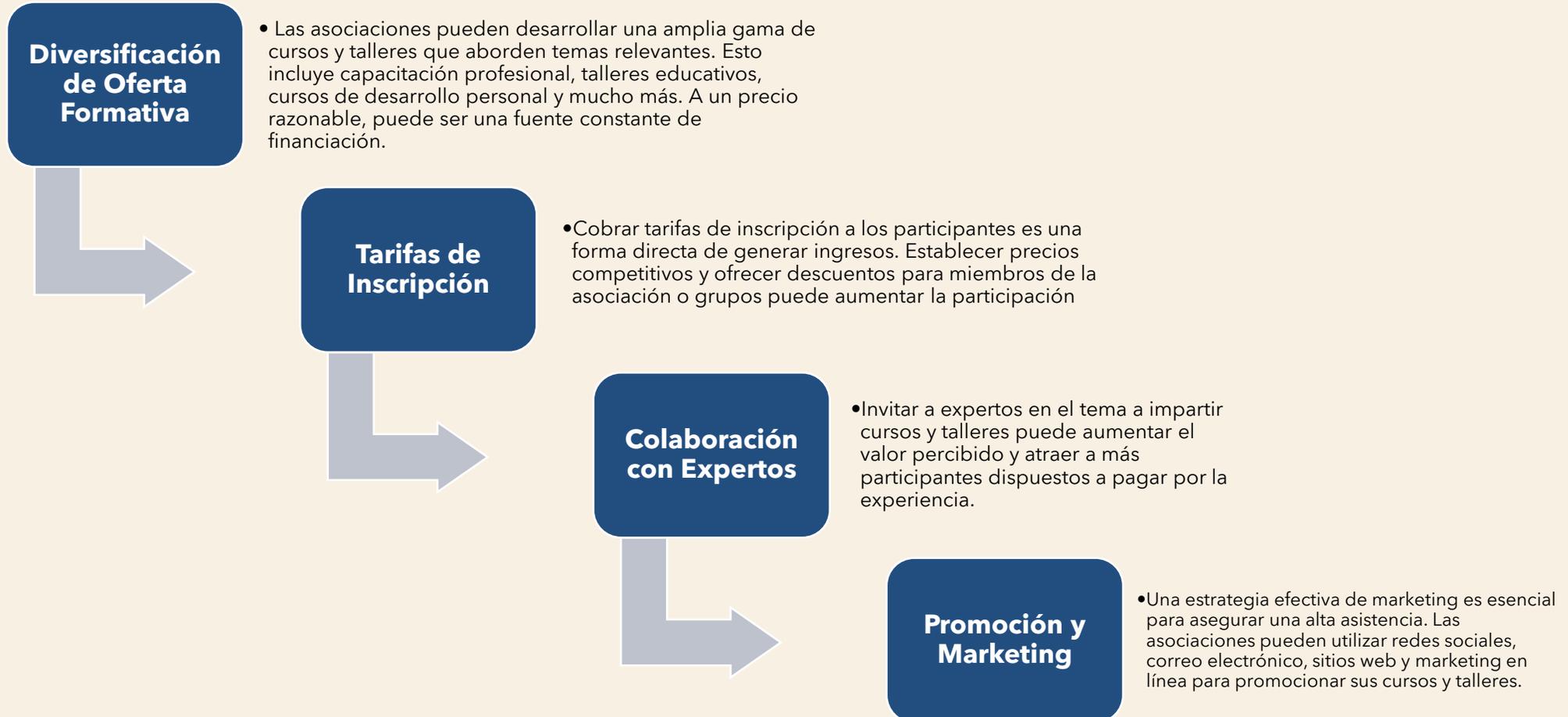
- Recapitulación de los puntos clave presentados.

Preguntas y Respuestas

- Sesión abierta para preguntas y respuestas de la audiencia.

OTRAS ACTIVIDADES GENERADORAS DE INGRESOS PARA ENTIDADES

A TRAVÉS DE CURSOS Y TALLERES



OTRAS ACTIVIDADES GENERADORAS DE INGRESOS PARA ENTIDADES

A TRAVÉS DE PUBLICACIONES



¿DE QUÉ HABLAREMOS HOY?

Introducción

- Breve descripción de la importancia de las asociaciones en la sociedad española.
- Justificación de la necesidad de financiación para las asociaciones.

Financiación Pública

- Fuentes de financiación pública disponibles para las asociaciones en España, como subvenciones gubernamentales y locales.

Financiación Privada

- Opciones de financiación privada, donaciones de particulares y empresas. Relaciones con patrocinadores y mecenas. Eventos benéficos y campañas de crowdfunding.

Cuotas de Miembros y Socios

- Recaudar fondos a través de las cuotas de sus miembros y socios.
- Ofrecer beneficios atractivos para los miembros, como descuentos, servicios exclusivos, etc.

Actividades Generadoras de Ingresos

- Ingresos a través de actividades como cursos, talleres, publicaciones, etc.

Conclusiones

- Recapitulación de los puntos clave presentados.

Preguntas y Respuestas

- Sesión abierta para preguntas y respuestas de la audiencia.

CONCLUSIONES E IDEAS CLAVE



- ### IMPORTANCIA DE LAS ENTIDADES
- Contribución al Bienestar Social:
 - Desarrollo de Soluciones Innovadoras
 - Fomento de la Participación Ciudadana
 - Creación de Redes y Colaboración
 - Sostenibilidad y Crecimiento

- ### DIVERSIFICACIÓN DE LOS INGRESOS
- A TRAVÉS DE CURSOS Y TALLERES
 - A TRAVÉS DE PUBLICACIONES



MUCHAS GRACIAS!

¿Preguntas?

